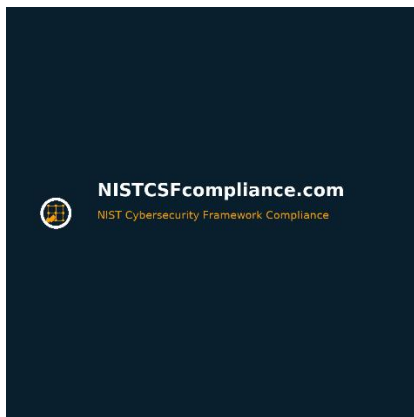


Brief acquisition : nistcsfcompliance.com



Nom de domaine / Actif proposé : nistcsfcompliance.com

Objet : acquisition d'un actif stratégique de positionnement pour piloter la **conformité et la gouvernance sécurité selon NIST Cybersecurity Framework 2.0** (pilotage risques, contrôles, communication exécutive).

Contacts

Email • contact@nistcsfcompliance.com

Website • <https://www.nistcsfcompliance.com>

LinkedIn • <https://www.linkedin.com/company/nistcsfcompliance>

Ce document — pour qui, pourquoi

Dossier de décision pour **CEO / COO / CFO / CTO / Conformité**.

Thèse : **posséder le langage de la catégorie** crée un avantage opérationnel et réputationnel. **NISTCSFCOMPLIANCE.COM** est une bannière neutre et lisible pour aligner **exécutif, IT, SecOps, Risk, conformité** sur un référentiel mondialement reconnu (NIST CSF 2.0).

1) Décision en une page

Ce que c'est. Un **actif stratégique** (.com) dédié à la **mise en conformité/alignement NIST CSF 2.0** : portail public, documentation de référence, ressources de déploiement, communication écosystème.

Ce que ça change. Point d'entrée unique → gouvernance claire, cohérence inter-fonctions, crédibilité vis-à-vis du board, des clients et des auditeurs.

Ce que vous pouvez déployer dès maintenant.

- **Programme “NIST CSF 2.0 — Readiness & Rollout”.** Cartographie fonctions/tiers, évaluation de maturité, plan d'actions priorisé.
- **Centre de ressources.** Modèles politiques/procédures, matrices risques-contrôles, guides d'audit interne.

- **Voix écosystème.** Notes pédagogiques, calendrier réglementaire connexe (secteur/clients), cas d'usage par verticales.

Pourquoi c'est défendable. Terme exact + extension .com (lisible C-Suite), **verrou sémantique** : l'écosystème adopte votre vocabulaire.

2) Contexte & jalons

NIST CSF 2.0. Cadre actualisé, pilier de gouvernance cyber (Identify-Protect-Detect-Respond-Recover + Gouvernance).

Pression clients/régulateurs. Exigences accrues de **preuve de maîtrise des risques** (due diligence fournisseurs, assurances, audits).

Implication. Besoin d'une **bannière neutre** pour orchestrer **gouvernance, contrôles, reporting exécutif** et trajectoires de maturité.

3) Trois déploiements concrets (ordres de grandeur)

A. Corporate (programme groupe). Évaluation CSF 2.0, comitologie risques, feuilles de route contrôles. Impact : **-6 à -10 %** de temps projet ; **€0,8-2,0 M** d'économies coordination/communication sur **12-18 mois**.

B. Editeur / MSSP / GRC (portail ressources). Crédibilité immédiate sur comptes mid/large ; cycles raccourcis ; **pipeline +€1-3 M** (selon ACV/segment).

C. Alliance / Institution (hub neutre). Référentiels partagés, patterns de contrôles sectoriels, **effet réseau**.

4) Avantage stratégique du pack

Autorité par le langage **NIST CSF**. Clarté C-level. **Défensif** (exact-match .com, lisible, mémorisable). **Ré-emploi** des contenus, kits, matrices et relations sur une surface unique.

5) Taille & pression du marché

2025-2030 : montée des **CAPEX/OPEX** cyber (contrôles, GRC, assurance, due diligence). Les donneurs d'ordres exigent des **preuves d'alignement**. Le marché a besoin d'un **standard narratif** et d'un **hub** visible ; **NISTCSFCOMPLIANCE.COM** fournit les deux.

6) Ancrages CFO (obligatoires)

6.1 Coût alternatif “notoriété & adoption”. Sans exact-match : campagne multi-pays 6–12 mois, architecture de marque interne, change management. **Ordre : €0,4–1,5 M / 12–18 mois.**

6.2 Coût du retard. Glissement d’un cycle = reprises, audits, dossiers clients perdus, hausse primes assurance cyber. **Ordre : €0,8–2,0 M / 12–18 mois** (groupe).

6.3 Synergies réutilisables. Sous une **bannière unique (.com)**, chaque euro (contenus, matrices, connecteurs, relations) est **ré-utilisé** → délai de confiance ↓, cycles ↓, coûts unitaires ↓.

7) Logique d’investissement (sans prix public)

SEO & mémorisation (terme exact). **Prime stratégique** (contrôle du langage + fenêtre 2025–2028). **Lecture budgétaire** : au lieu d’éclater **€0,4–1,5 M** en campagnes/change, un **actif unique** accélère le go-to-market et réduit le coût d’acquisition conformité.

8) Actifs liés / option bundle (≤2)

- **conformitedora.fr** — ancrage FR DORA (secteur financier) pour trajectoires **NIST CSF ↔ DORA**.

(Aucun autre nom cité. Aucune extension additionnelle. Zéro promesse hors périmètre.)

9) Process d’acquisition (Legal/Finance)

Objet de la cession : nistcsfcompliance.com uniquement.

Transaction sous escrow, transfert technique rapide, facture. Options : **cash / échelonné 40-30-30 / bundle**. NDA et audit d’actif disponibles.

Mention légale : nom descriptif, **aucune affiliation**.

10) Contacts

Email • contact@nistcsfcompliance.com

Website • <https://www.nistcsfcompliance.com>

LinkedIn • <https://www.linkedin.com/company/nistcsfcompliance>